تصوير المنتجات (عمل يحقق لك الثراء)

تصوير المنتجات :

هو عمل يمكن عن طريقه تحقيق ارباحًا طائلة بل دعنا نقول انه عمل يمكن ان تحقق عن طريقه الثراء، فهناك العديد من الشركات التجارية والمصانع الانتاجية تحتاج الي التقاط صور متميزة للمنتجات التي تنتجها او تتعامل فيها لكي تستخدمها فيما بعد في عمليات التسويق، وبكل تأكيد تسعي تلك الشركات والمصانع الي التعامل مع المصورين اصحاب الافكار الابداعية والمؤثرة حتي وان كانت اسعارهم مرتفعه، فما سيدفعونه للمصورين المبدعين من اموال سيحققون اكثر منه بكثير عند البدأ في تنفيذ الحملات التسويقية. فإذا كانت لديك الرغبة فيمكنك ان تتعلم وتجرب وتبحث عن افكارًا جديدة ومن ثم تدخل في مجال تصوير المنتجات لتبدع وتربح المال، وان كنت تخشي البدايات فلا تقلق، فبإذن الله سأعرض لك طريقة في الجزئية الخاصة بالتسويق تجعلك قادر علي كسب صفقات عمل مربحة بمجرد ان تدخل الي المجال، ولكن قبل ذلك سأوضح لك العديد من الامور الاخري التي يجب ان تعرفها لكي تنجح في هذا المجال، فتابع معي.

جدول المحتويات :

1. **تعلم واحصل علي شهادة**
2. **الموقع والمعدات المطلوبة للعمل:**
3. **كيفية بدأ العمل علي تصوير المنتجات:**
4. **كيفية التسويق وكسب الصفقات:**

تعلم واحصل علي شهادة:

من الضروري ان تحصل علي تعليم عالي الجودة لتتعرف علي احدث الاساليب العلمية والعملية في مجال تصوير المنتجات، كذلك يجب ان تحصل علي شهادة قوية تفيد بأنك حصلت علي دورة تدريبية من احدي الجهات المتخصصة لأن الشهادة ستساعدك كثيرًا علي كسب صفقات عمل خصوصًا من الشركات الكبري، الجدير بالذكر ان فكرة الحصول علي دورة تدريبية او دراسة اكاديمية بشهادة معتمدة قد يكلفك مبلغًا من المال ولكن يمكنك اعتبارة كإستثمار في نفسك وكن علي ثقة انك اذا نجحت في مجال العمل فإنك ستحقق المبلغ الذي انفقته لتتعلم خلال وقت قصير.

الموقع والمعدات المطلوبة للعمل:

في البداية يجب توفير غرفة في المنزل لتحويلها الي ستوديو يتم فيه العمل علي تصوير المنتجات، هذا ويجب ان يكون منزلك في منطقة ذات مستوي معيشي مرتفع وحوله تنتشر العديد من الشركات والمحلات التجارية،

والا فيمكنك استئجار محل او شقة صغيرة او ستديو للعمل منه. هذا وبعد توفير المكان فيمكنك العمل علي توفير المعدات اللازمة للعمل، وهي كالتالي،،

- كاميرا Dslr حديثة من نوع نيكون او كانون مع كافة ملحقاتها.
- عدسات متنوعة يمكن تحديد انواعها وفقًا لنوعية العمل.
- لاب توب حديث يفضل من نوع Apple حيث دقة العرض الفائقة مقارنة بأنواع اللاب توب الاخري.

- برنامج فوتوشوب او احد برامج التعديل علي الصور التي تجيد التعامل معها.

- خليفة بيضاء كبيرة الحجم.

- حامل كاميرا ويجب ان يكون معدني ومن النوع الثقيل لمنع اهتزاز الكاميرا وبالتالي اهتزاز الصورة.

- معدات اضاءة من نوع جيد.

- طاولة بحجم كبير.

- توجد متطلبات اضافية قد تظهر مع الوقت، فذلك مقترن بنوعية المنتجات التي تعمل علي تصويرها والافكار التي ترغب في تنفيذها.

كيفية بدأ العمل علي تصوير المنتجات:

بعد ان تعلمت وحصلت علي شهادة في مجال تصوير المنتجات يمكنك ان تبدأ في تقديم خدماتك للعملاء المستهدفين لكي تجني المال، وبالطبع لن تكون الامور بسيطة في البداية ولن يتصل بك العملاء لكي يحصلوا علي خدماتك، لانك بكل بساطة لا تمتلك سابقة اعمال كبيرة وليست لديك الشهرة الكافية، ولكي تتمكن من بناء سمعة حسنة وتكسب الكثير من المال فيما بعد فإنه من الواجب عليك ان تعرض خدماتك بنفسك علي العملاء وبأسعار محدودة بل يمكن ان تقدمها بشكل مجاني، فمن الممكن ان تزور بعض المتاجر الكبري في مدينتك وتتواصل مع المسؤليين عنها وتعرض عليهم فكرة تصوير عينات من منتجاتهم في الاستديو الخاص بك بأفكار احترافية ليستخدمونها في التسويق وبالتالي سيعود الامر عليهم بمزيد من الارباح، وبكل تأكيد ستنجح في اقناع عدد كبير منهم خصوصًا اذا كانت الاسعار التي تعرضها مجرد اسعار رمزية او مجانية بغرض كسب الشهرة والسمعة الحسنة.

كيفية التسويق وكسب الصفقات:

بعد عملك لفترة علي تقديم خدماتك للعملاء بأسعار رمزية او مجانية بغرض كسب الشهرة، يمكنك البدأ في تقديم خدماتك بأسعار السوق مع استخدام سابقة اعمالك (صور المنتجات التي صورتها) عند التواصل مع العملاء، بحيث تخبرهم بشكل مباشر بأنك تمتلك سابقة اعمال جيدة وتمنحهم الثقه وايضًا ليختاروا افكار شبيهه لتنفيذها، هذا وعن كيفية الوصول للعملاء فإنه من الممكن ان تعتمد علي بعض الطرق والاساليب، ومنها،،

- التواصل بشكل الكتروني عبر البريد مع المتاجر والشركات في مدينتك والمدن القريبة لتقديم

عروضك اليهم.

- الشركات والمتاجر القريبة يمكن التواصل معها بشكل مباشر.

- متابعة الاعلانات التي تشير فيها الشركات بأنها بحاجه الي مصور محترف ليعمل علي تصوير المنتجات الخاصه بها لتتواصل معها وتقدم لها عروضك.

- محاولة بناء سمعة جيدة علي الانترنت، فيمكنك تأسيس صفحات علي مواقع التواصل الاجتماعي وتعرضك فيها الصور وكذلك يمكنك تقديم محتوي حول تصوير المنتجات لتفيدك غيرك وكذلك لتنشر اسمك وبالتالي يسهل علي الشركات الوصول اليك.

- يمكنك اعداد عرض جيد وعمل اعلان مدفوع وتستهدف به المهتمين بالاعمال والتجارية وبكل تأكيد سيتواصل عدد منهم معك لعمل.

ذا كنت ترغب في الاستعانة بأي من شركات التسويق الإلكتروني و إعلانات سوشيال ميديا المحترفة يمكنك التواصل مع فريق بصمة محارف

حيث نقدم لكم مجموعة من المتخصصين في خدمات تصميم المواقع الإحترافية وخدمات السوشيال ميديا والسيو، و العديد من خدمات التسويق الرقمي المتنوعة.

سارع بالتواصل معنا عبر منصاتنا الرقمية المختلفة، أو قم بزيارة موقع بصمة محارف الرسمي على الإنترنت.

مقالات قد يهمك الاطلاع عليها عبر مدونتنا:

الهوية البصرية

تصميم مواقع الانترنت

حملات Google ADs

تصميم بزنس كارت الكتروني وأهميته في وقتنا الحاضر

تحسين الظهور على محركات البحث SEO

إنشاء وإدارة حملات التسويق الالكتروني

© 2021 Digitsmark. All Rights Reserved.